



## Perspektiven 2019: die Meinung eines KMU der Anlagestiftung Renaissance

### Herausforderungen für Unternehmen 2019: IT-Infrastruktur und CLOUD Act

Der Megatrend Digitalisierung bietet Unternehmen die Chance, bestehende Produkte und Dienstleistungen neu auszurichten, ganz neue Angebote zu schaffen oder gar ihre Geschäftsmodelle zu verändern. Die IT-Infrastruktur verkörpert dabei die Grundlage jedes Digitalisierungsprojekts. Der Schweizer IT-Provider Eonis unterstützt Unternehmen bei der Implementierung und beim Betrieb ihrer Infrastruktur. Auf künftige Herausforderungen ist Eonis bestens vorbereitet.

Von Per Trifunovic (CEO)

#### Interne Lösung oder Outsourcing?

Bei der Implementierung ihrer IT-Infrastruktur haben Unternehmen zwei Optionen. Sie können die Infrastruktur entweder selbst bauen, was bedeutende Ressourcen bindet und das ständige Schritthalten mit der rasanten Technologieentwicklung erfordert. Sie können diesen Prozess aber auch auslagern und von einem spezialisierten IT-Provider beziehen. Dies entlastet die internen Ressourcen und beschleunigt geplante Digitalisierungsprojekte.

#### Transition in die Cloud

Bis Unternehmen Cloud-Dienste der grossen Anbieter wie Microsoft, Amazon oder Google effizient nutzen können, ist eine professionelle Hilfestellung für diese Transition in die Cloud notwendig. Häufig müssen bestehende Systeme in Form einer «Hybrid Cloud»-Lösung eingebunden werden. Dies setzt voraus, dass Daten- und Sprachdienste auf einem universellen Endgerät vereint und sie vollständig und sicher in die Geschäftsprozesse des Unternehmens eingebettet sind.

#### Die Herausforderungen der Anbieter von Cloud-Lösungen

Die internationalen Anbieter von Cloud-Speicher versuchen heute den Markt der Schweizer Finanzinstitute zu erschliessen, indem sie angekündigt haben, ab 2019 ihre



«Der Trend geht in Richtung Digitalisierung, und der Aufbau einer entsprechenden IT-Infrastruktur ist für Unternehmen unerlässlich.»

Per Trifunovic  
CEO



Cloud-Dienste ausschliesslich aus Schweizer Rechenzentren zu erbringen. Damit versuchen sie, neue Kunden zu überzeugen. Es fragt sich nun, ob sie den CLOUD Act akzeptieren, d.h. ob sie den US-Behörden Einblick in die gespeicherten Daten gewähren oder ob es in Zukunft technische Verschlüsselungslösungen geben wird, die den Zugang zu den Cloud-Daten trotz CLOUD Act verhindern können.

### Econis ist bereit, die künftigen Herausforderungen anzunehmen

Als Schweizer IT-Provider entspricht Econis sowohl den spezifischen Anforderungen der Finanzinstitute, die eine Datenspeicherung in der Schweiz, die Einhaltung der IT-Compliance-Richtlinien sowie FINMA-konforme Datenzentren und Architekturen verlangen, als auch jenen von Industrie und Handel, die weiter fortgeschritten

sind in der Nutzung von internationalen Cloud-Diensten wie Microsoft Office 365 und somit bereits von der Vielfalt der Cloud-Applikationen, aber auch von den Kostenvorteilen und vom Erfahrungsvorsprung der grossen Cloud-Anbieter profitieren.

Das Unternehmen Econis kann flexibel auf alle Wünsche seiner Kunden eingehen: Es stellt bereits vorhandene Cloud-Dienste aus den Datacentern von Econis bereit oder betreut die Transformation in die Cloud der grossen Anbieter mit der Übernahme der Betriebsverantwortung als «Single Point of Contact» (SPOC).

**ECONIS**  
Business ■ Solutions

2017 sorgte Renaissance dafür, dass Econis neue Aktionäre gewinnen konnte. Seither ist aus Renaissance und Econis ein erfolgreiches Team geworden, das die langfristige Ausrichtung des Unternehmens garantiert. Ziel ist dabei die Weiterentwicklung der qualitativ hervorragenden und innovativen Dienstleistungen von Econis.

Das Unternehmen Econis mit Sitz in Dietikon beschäftigt 87 Mitarbeitende. Präsident des Verwaltungsrats ist

Robert Borntäger. Claude Suard und Xavier Paternot vertreten die Anlagestiftung Renaissance im Verwaltungsrat. [www.econis.ch](http://www.econis.ch)

Über 40 Pensionskassen haben heute in Renaissance investiert. Dies macht Renaissance zur erfolgreichen Partnerin von schweizerischen KMU, die ihnen die Nachfolgeregelung und ihr Wachstum finanziert.



[info@renaissance.net](mailto:info@renaissance.net)



[www.renaissance.net](http://www.renaissance.net)